



Brussel, maart 2006

Dossier

Indirecte werkgelegenheid

*De indirecte werkgelegenheid van de bedrijfstakken
garages en klein- en groothandel (1995-2001)*

Erwin Eysackers



Dossier

Indirecte werkgelegenheid

*De indirecte werkgelegenheid van de bedrijfstakken
garages en klein- en groothandel (1995-2001)*

Met dank aan:

Bruno AERTS (VCSPPO), Fons BEYERS (Boerenbond), Johan BORTIER (UNIZO), Robrecht BOTHUYNE (UNIZO), Ria BOURDEAUD'HUI (SERV-STV), François COPPENS (NBB), Klaas DAMS (Boerenbond), Jean-Marie DE BAENE (ABVV), Hugo ENGELEN (ACLVB), Jeroen ROSKAMS (ACV), Chris SERROYEN (ACV), Jan VAN DOREN (Voka - Vlaams Economisch Verbond), Wouter VANDER STEENE (VCSPPO), Georges VAN GASTEL (NBB), Katleen VAN HAVERE (UNIZO), en in het bijzonder Michel DETHEE (SERV) die het gehele denkproces rond indirecte werkgelegenheid in detail begeleid heeft.

Brussel, SERV, 2006

WD 2006/4665/13



Inhoud

Inhoud	3
Inleiding	4
Hoofdstuk 1 Macro-economische kenmerken van de bedrijfstakken garages en klein- en groothandel	5
1. De bedrijfstakken garages en klein- en groothandel: een overzicht	5
2. Kenmerken van het intermediaire verbruik	8
3. Binnenlandse en buitenlandse afzetmarkt	9
4. Arbeidsintensiteit.....	9
Hoofdstuk 2 Indirecte werkgelegenheid van de bedrijfstakken garages en klein- en groothandel	12
1. Indirecte werkgelegenheid: een inleiding.....	12
2. Indirect werkgelegenheidseffect bij binnenlandse toeleveranciers.....	15
3. Indirect werkgelegenheidseffect via consumptieve bestedingen van inkomen verdiend of ontstaan in de onderzochte bedrijfstak	16
4. Totale (directe en indirecte) werkgelegenheidseffect.....	17
5. Multiplicator van directe naar indirecte werkgelegenheid.....	18
6. Directe en indirecte arbeidsintensiteit.....	19
7. Gecumuleerd (direct en indirect) tewerkstellingseffect.....	20
Hoofdstuk 3 Conclusie.....	22
Hoofdstuk 4 Bijlage A: gedetailleerde tabellen	23
Hoofdstuk 5 Bijlage B: betekenis en interpretatie van indirecte werkgelegenheidscijfers	37
1. Bedrijfstakgebonden analyse.....	37
2. Macro-economisch analysekader.....	37
3. Statische analyse	38
4. Geloofwaardigheid van cijfers over indirecte werkgelegenheid	38
Referentielijst.....	39
Lijst met tabellen en figuren	40

Inleiding

1. De *werkgelegenheid* is naast andere elementen een *sleutelindicator* om het belang van een bedrijfstak in een economie te duiden.

Werkgelegenheidscijfers van bedrijfstakken hebben echter het nadeel dat zij de economische werkelijkheid slechts gedeeltelijk weergeven. Uitbesteding van activiteiten is immers in vele bedrijfstakken sinds meer dan tien jaar een belangrijk sociaal-economisch fenomeen. De *werkgelegenheid door uitbesteding en toeleveringsverbanden gecreëerd* bij andere bedrijfstakken vormt een belangrijk onderdeel van het *gehele werkgelegenheidseffect* van een bedrijfstak.

Ook de *besteding van inkomen* verdiend in een bedrijfstak leidt tot een *indirecte werkgelegenheidseffect*. Deze besteding van inkomen leidt immers tot leveringen door binnenlandse bedrijfstakken aan de finale vraag van huishoudens.

Beide werkgelegenheidseffecten worden aangeduid als de *indirecte werkgelegenheid* van de onderzochte bedrijfstak. Zij ontstaan bij andere bedrijfstakken door de *economische activiteit* van de onderzochte bedrijfstak.

2. Dit rapport bespreekt het *indirecte werkgelegenheidseffect van de bedrijfstakken garages, klein- en groothandel¹ (NACE 50, 51 en 52)* tussen 1995 en 2001. Grensoverschrijdende werkgelegenheidseffecten worden niet in kaart gebracht. De garages omvatten de handel en het onderhoud van auto's en motorrijwielen inclusief de kleinhandel in motorbrandstoffen (tankstations). De kleinhandel betreft alle producten die aan de eindconsument geleverd worden, en betreft dus zowel de supermarkt als de kruidenier om de hoek. De activiteit van de groothandel en handelsbemiddeling betreft in principe eveneens alle types producten.

De berekening van indirecte werkgelegenheid berust op *macro-economische gegevens*. De berekeningswijze is gedetailleerd toegelicht in een afzonderlijk methodologisch rapport².

De *betekenis van indirecte werkgelegenheid* bevindt zich op *bedrijfstakniveau*. Conclusies betreffen steeds het geheel van de bedrijfstak. In bijlage wordt een beknopte toelichting bij de interpretatie van indirecte werkgelegenheid gegeven.

3. Dit rapport maakt deel uit van een *reeks van 20 rapporten over indirecte werkgelegenheid* die in het najaar van 2005 en voorjaar van 2006 gepubliceerd worden. Meer informatie vindt u op www.serv.be.

¹ We vatten de bedrijfstakken garages en klein- en groothandel soms samen als handelsbedrijfstakken. Uiteraard gaat het om dezelfde definitie.

² Zie Eysackers 2005a.

Hoofdstuk 1

Macro-economische kenmerken van de bedrijfstakken garages en klein- en groothandel

1. De bedrijfstakken garages en klein- en groothandel: een overzicht

4. De berekening van indirecte werkgelegenheid vertrekt van macro-economische gegevens over de Belgische bedrijfstakken garages, klein- en groothandel (som van NACE 50, 51 en 52) in de *Nationale Rekeningen*. Deze zijn niet per definitie identiek aan de gegevens in andere economische of RSZ-statistieken. We bespreken steeds de som van beide bedrijfstakken. Zie Tabel 1 voor de belangrijkste kernvariabelen in prijzen van 2000. Tabel 2 op pagina 24 geeft dezelfde variabelen in lopende prijzen weer.

Tabel 1: kenmerken van de bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995 tot 2003, in miljoen euro (in prijzen van 2000) en aantal werkzame personen (bron: Nationale Rekeningen³)

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Output ⁴	50.057	49.536	50.625	60.202	66.886	64.463	67.223	69.577	70.027
intermediair verbruik	25.650	25.277	25.920	34.438	40.120	38.217	40.114	41.624	41.421
intermediair verbruik: binnenlands	18.204	0	0	0	0	25.919	28.062	0	0
intermediair verbruik: buitenlands	7.446	0	0	0	0	12.298	12.052	0	0
bruto toegevoegde waarde	24.406	24.260	24.705	25.764	26.766	26.246	27.109	27.952	28.607
beloning van werknemers	13.335	13.344	13.424	14.178	14.767	14.419	15.205	15.770	16.212
netto exploitatieoverschot en gemengd inkomen van zelfstandigen ⁵	7.834	7.533	7.611	7.852	8.325	8.085	7.826	8.396	8.490
verbruik van vaste activa (afschrijvingen)	2.893	3.071	3.173	3.339	3.486	3.467	3.494	3.415	3.519
werkzame personen	591.938	584.222	578.802	577.198	578.196	585.669	593.925	595.748	602.200
werknemers	400.192	398.203	400.195	409.135	419.301	429.858	443.437	451.718	
zelfstandigen	191.746	186.019	178.607	168.063	158.895	155.811	150.488	144.030	

³ Gegevens gedownload van Belgostat in juli 2005. De gegevens voor 2003 worden geschat via voorlopige methodes en kunnen nog (licht) aangepast worden. Voor de omzetting van lopende naar reële prijzen is de bedrijfstakspecifieke deflator voor de bedrijfstakken garages, klein- en groothandel(A31) gehanteerd (en dus niet de algemene deflator van het bruto binnenlands product). Alle gegevens in dit hoofdstuk zijn afgeleid van de Nationale Rekeningen tenzij anders vermeld. Zie Eysackers 2005a voor de berekening van de gegevens voor 2001.

⁴ Omzet zonder BTW en andere productgebonden belastingen.

⁵ Wat overblijft van de bruto toegevoegde waarde na aftrek van de loonmassa voor werknemers, afschrijvingen en niet-productgebonden belastingen (zoals milieuheffingen) en subsidies. Omvat naast de winst en inkomstenbelastingen bijvoorbeeld ook het inkomen van zelfstandigen.



De oorzaken van deze verschillen zijn voornamelijk:

- Het Instituut voor de Nationale Rekeningen (INR) volgt niet steeds de *bedrijfstakaanduiding* van een onderneming in haar jaarbalans (NACE-code) en herplaatst een aantal ondernemingen. Dit is in het bijzonder van belang voor stromen van en naar NACE 51 (groothandel).
- Een aantal ondernemingen wordt door het INR in afzonderlijke *productgebonden eenheden* opgesplitst. Een onderneming die bijvoorbeeld aardolie raffineert (NACE23) en verwerkt (NACE24) en vervolgens rubberproducten op de markt brengt (NACE25) wordt in drie delen (en niet als één geheel) in de Nationale Rekeningen opgenomen.
- De bedrijfstakgegevens in de Nationale Rekeningen worden in *basisprijzen* uitgedrukt, dus in prijzen van de producent. Het verschil tussen basisprijzen en marktprijzen betreft voornamelijk de BTW en handels- en distributiemarges. Vooral de BTW speelt in een industriële bedrijfstak een belangrijke rol. De output wordt bijvoorbeeld vaak berekend op basis van btw-aangiftes, wat per definitie hogere resultaten geeft.
- *Werkzame personen* in de Nationale Rekeningen zijn werknemers (arbeiders en bedienden) en zelfstandigen. In dit rapport wordt enkel het aantal werkzame personen behandeld. Het aantal werknemers volgt niet steeds de arbeidsstatistieken om dezelfde reden als hoger: een aantal ondernemingen wordt niet meer onder hun oorspronkelijke code geregistreerd in de Nationale Rekeningen⁶. Ook zwartwerk, meewerkende huisgenoten en dergelijke worden als werkzame personen beschouwd.

5. Het *aantal werkzame personen* daalt tussen 1995 en 1998 van 592.000 naar 577.000 personen. Vervolgens stijgt het terug tot 602.000 personen in 2003.

Een dubbel patroon ligt aan deze beweging ten grondslag: het aantal zelfstandigen daalt continu, van 192.000 personen in 1995 naar 144.000 personen in 2002, wat een verlies van ongeveer een kwart inhoudt. Het aantal werknemers blijft tot 1997 stabiel op ongeveer 400.000 personen, om vervolgens significant te stijgen tot 452.000 personen in 2002.

Belangrijke verschuivingen in de werkgelegenheid in deze cluster van bedrijfstakken doen zich dus voor.

6. Figuur 1 geeft de output tussen 1995 en 2003 (in prijzen van 2000). Tevens worden de belangrijkste financiële variabelen in procent van de jaarlijkse output weergegeven.

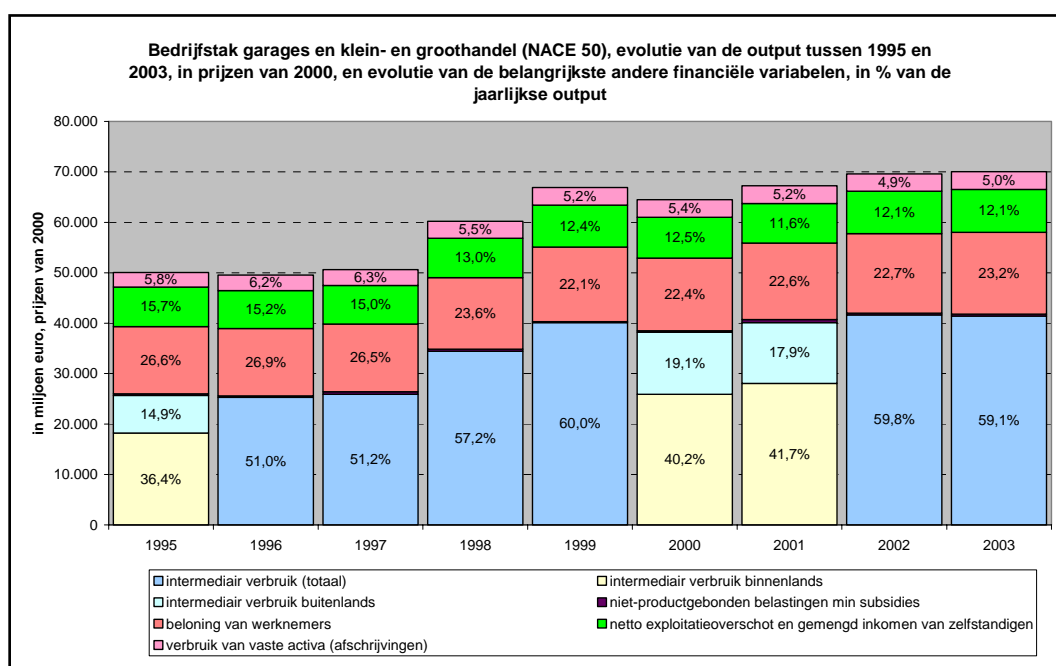
⁶ Ook de definitie van werknemer verschilt enigszins. De belangrijkste afwijkingen zijn: zelfstandigen in bijberoep worden enkel als werknemers geteld, en deeltijdse werknemers ook actief in andere bedrijfstakken worden enkel geregistreerd in de bedrijfstak waar ze de meeste arbeidsuren presteren. Meewerkende echtgenotes of echtgenoten van zelfstandigen worden eveneens als zelfstandigen geregistreerd. De Nationale Rekeningen kennen ook het begrip "voltijdse equivalente werknemer" niet: het gaat steeds om personen, niet om werkgelegenheidscijfers waaruit de deeltijdse werkgelegenheid verwijderd is. De verschillen blijven beperkt omdat de positieve als negatieve effecten elkaar in hoge mate opheffen.

De *output* van de bedrijfstakken garages, klein- en groothandel in reële termen stijgt van 50 (1995) naar 70 miljard euro in 2003. Tot 1997 blijft de output van dezelfde grootteorde om in de volgende jaren sterk te stijgen. Vanaf 2000 valt deze groei stil, en herneemt vanaf 200. Ongetwijfeld spelen in deze ontwikkeling vooral conjunctuurgebonden effecten.

De verhouding tussen de onderliggende variabelen evolueert eveneens in hoge mate. Het *intermediaire verbruik* – aankopen bij andere bedrijfstakken in binnen- en buitenland – evolueert van 51% naar 60% van de totale output, wat een aanzienlijke wijziging in de kostenstructuur van de bedrijfstak impliceert.

Zowel het binnenlandse als buitenlandse aandeel zijn voor deze stijging verantwoordelijk.

Figuur 1: Garages en klein- en groothandel, 1995 tot 2003, evolutie van de output, in miljoen euro in prijzen van 2000, en evolutie van de belangrijkste andere financiële kenmerken, in % van de jaarlijkse output



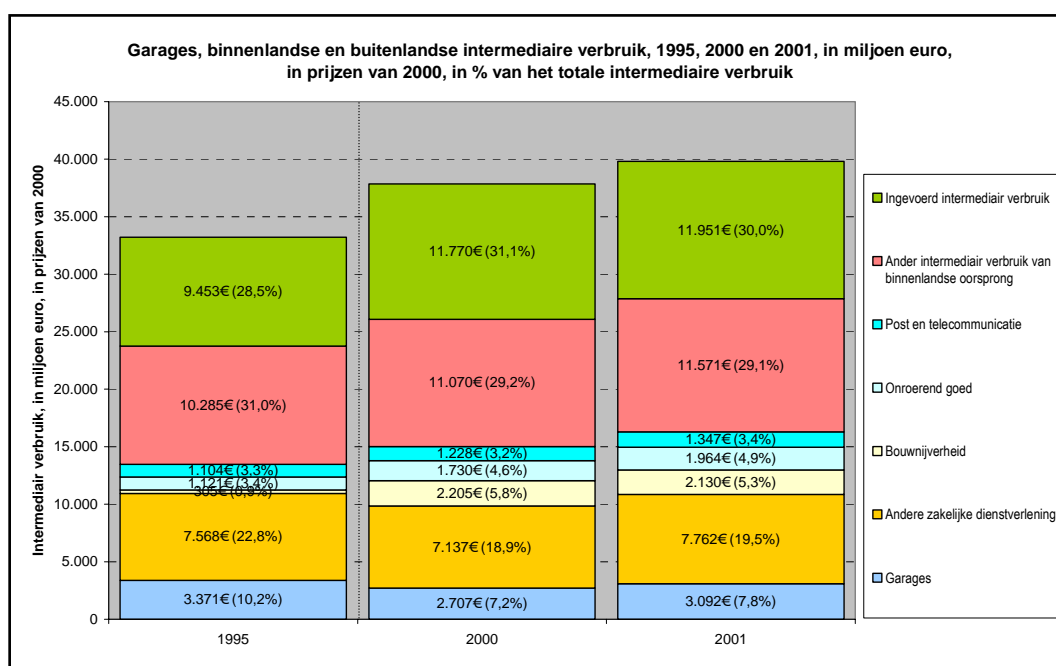
De *bruto toegevoegde waarde* wordt gevormd door alle weergegeven variabelen met uitzondering van het intermediaire verbruik. De toegevoegde waarde daalt in de onderzochte periode dan ook duidelijk.

De *loonmassa voor werknemers* vormt het grootste bestanddeel van de toegevoegde waarde, en daalt van 27 naar 23% van de output. De *netto exploitatiemarge* is in vergelijking met andere bedrijfstakken groot (aangezien het inkomen van zelfstandigen hierin vervat zit), maar daalt jaar na jaar.

2. Kenmerken van het intermediaire verbruik

7. De evolutie van de *kostenstructuur (toelevering)* van de bedrijfstakken garages, klein- en groothandel tussen 1995 en 2001 is heel wat minder tumultueus. Zie Figuur 2.

Figuur 2: Garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, componenten van het intermediaire verbruik, in miljoen euro (prijzen van 2000) en in % van het totale intermediaire verbruik (100%) (bron: eigen bewerking van de gebruikstabellen van binnenlandse oorsprong⁷)



Het intermediaire verbruik binnen de eigen bedrijfstak⁸ neemt een minder grote plaats in. Ook de toelevering uit andere binnenlandse bedrijfstakken kenmerkt zich door een grote stabiliteit. Het buitenlandse aandeel stijgt licht, en omvat een 30% van het intermediaire verbruik.

⁷ Zie Eysackers 2005a voor de berekeningswijze van de gegevens in deze en volgende figuren. Ze zijn afgeleid van aanbod- en gebruikstabellen die vandaag slechts beschikbaar zijn tot 2001. De bedrijfstakaanduiding in de figuur vermeldt enkel de bedrijfstakken elektriciteit en water wegens de gehanteerde nomenclatuur (NACE-codes). De cijfers hebben in deze en volgende figuren wel degelijk steeds betrekking op de som van de bedrijfstakken garages, klein- en groothandel (NACE50, 51 en 52).

⁸ Dus: bedrijven uit de onderzochte bedrijfstakken garages, klein- en groothandel die aan andere bedrijven uit deze bedrijfstak leveren.

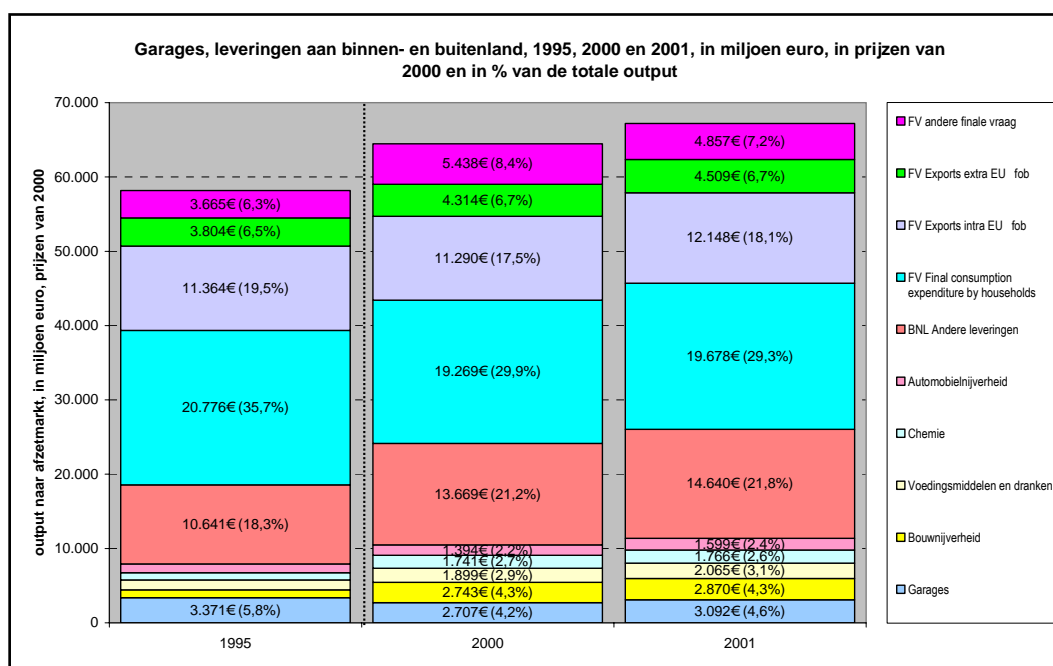
3. Binnenlandse en buitenlandse afzetmarkt

8. De bedrijfstakken garages, klein- en groothandel kennen in de onderzochte periode een globaal groeiende afzetmarkt waarbinnen de structuur wel ongeveer gelijkaardig blijft. Zie Figuur 3.

Het aandeel van de leveringen aan de *binnenlandse nijverheid* (zoals chemie en automobiel) is uiteraard een belangrijk gegeven, maar in de totale output blijven deze cijfers beperkt.

De leveringen aan de finale vraag van huishoudens daalt zowel in absolute cijfers als in % van het totaal. Het verbruik door particulieren vormt vandaag ongeveer een kleine 30% van de totale output.

Figuur 3: Garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, leveringen aan binnenlandse bedrijfstakken en finale vraag inclusief uitvoer, in miljoen euro (prijzen van 2000) en in % van de totale output (100%)



4. Arbeidsintensiteit

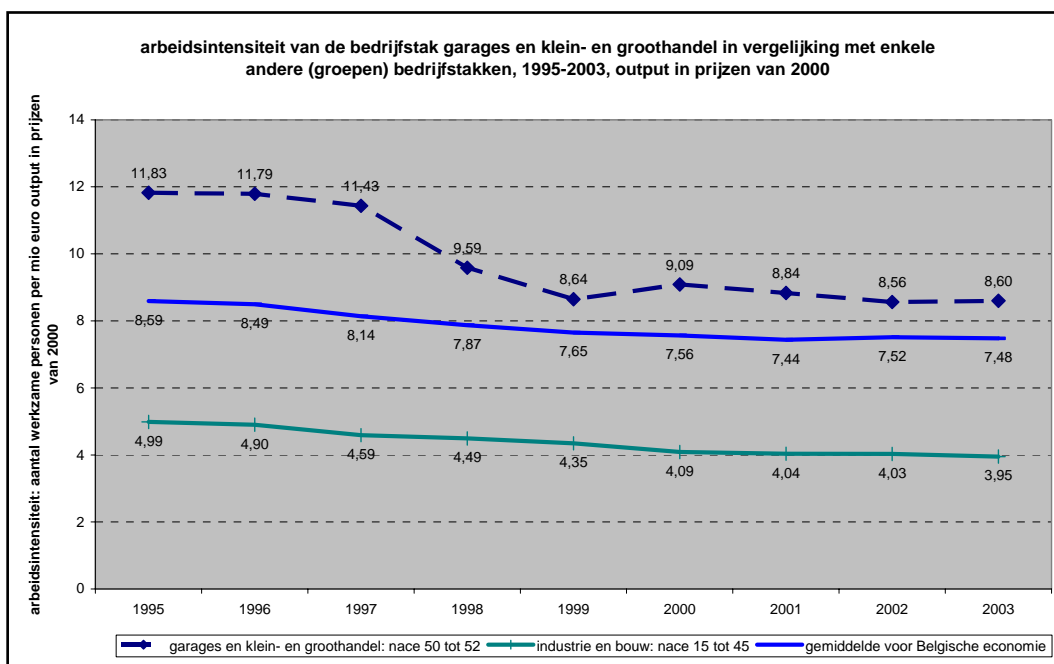
9. De *arbeidsintensiteit* van een bedrijfstak betreft het aantal werkzame personen dat bij een gegeven output (in casu 1 miljoen euro) door een bedrijfstak tewerkgesteld wordt. Zoals hoger verduidelijkt maken we geen onderscheid tussen werknemers en zelfstandigen.

Figuur 4 vergelijkt de arbeidsintensiteit van de bedrijfstakken garages, klein- en groothandel met het gemiddelde voor de gehele Belgische economie en de Belgische industrie. De berekeningen zijn opnieuw uitgevoerd in prijzen van 2000.

10. De *arbeidsintensiteit van de bedrijfstakken garages, klein- en groothandel* daalt tussen 1995 en 2003, maar niet in een continue beweging. De variabele evolueert van 11,8 personen (1995) naar 8,6 personen (2003) werkzaam per miljoen euro output. De daling grijpt echter bijna integraal plaats tussen 1997 en 1999, dus op het moment van een sterke positieve conjunctuur.

De bedrijfstak aanzienlijk hoger dan het algemene Belgische gemiddelde, maar heeft haar "achterstand" op dat Belgische gemiddelde in deze periode aanzienlijk weggewerkt.

Figuur 4: Arbeidsintensiteit van de garages, klein- en groothandel in vergelijking met het gemiddelde voor de industrie en de Belgische economie, 1995 tot 2003, aantal werkzame personen per mio euro output, in prijzen van 2000



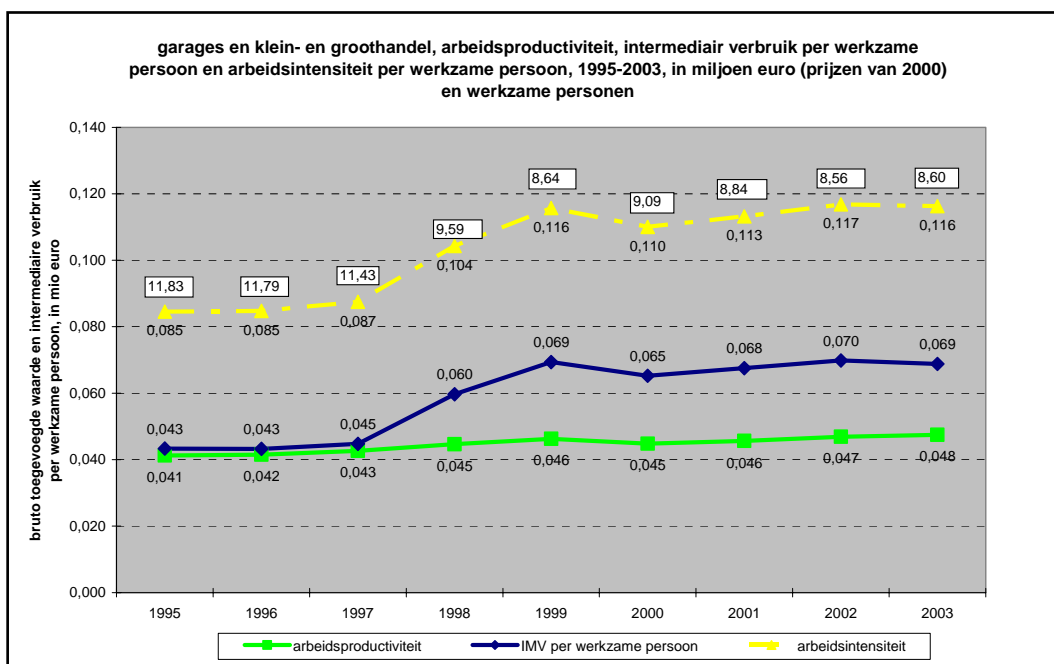
11. De *arbeidsintensiteit* mag niet verward worden met de *arbeidsproductiviteit* (bruto toegevoegde waarde per werkzame persoon). De evolutie van beide variabelen hangt samen, maar in omgekeerde zin: *hoe hoger de bruto toegevoegde waarde en/of het intermediaire verbruik per werkzame persoon, hoe lager de arbeidsintensiteit*.

De arbeidsintensiteit wordt in Figuur 5 invers weergegeven, omdat de figuur in financiële termen en niet in werkzame personen uitgedrukt wordt.

12. Een gemiddelde werkzame persoon in de bedrijfstakken garages, klein- en groothandel realiseert in 1995 een *toegevoegde waarde van 0,041 miljoen euro* (ongeveer 1,65 miljoen oude Belgische frank). Tussen 1995 en 2003 stijgt de arbeidsproductiviteit per werkzame persoon naar 0,048 miljoen euro per werkzame persoon.

Het *intermediaire verbruik per werkzame persoon* volgt echter een veel snellere ontwikkeling, van 0,043 miljoen euro in 1995 naar 0,069 miljoen euro per werkzame persoon in 2003 (een stijging met ongeveer 70%). Opnieuw valt op dat deze stijging vooral gerealiseerd wordt in de jaren met een sterke groei van de conjunctuur.

Figuur 5: Garages en klein- en groothandel, 1995 tot 2003, arbeidsintensiteit, arbeidsproductiviteit en intermediair verbruik per werkzame persoon, in mio euro per werkzame persoon en aantal werkzame personen per mio euro output, in prijzen van 2000



Samen vormen deze variabelen de *inverse van de arbeidsintensiteit* (dus: $1 / \text{arbeidsintensiteit}$). De stippellijn in Figuur 5 (arbeidsintensiteit) vormt tegelijkertijd de som van de bruto toegevoegde waarde en het intermediaire verbruik per werkzame persoon (waarde weergegeven onder elk punt) en de inverse van de arbeidsintensiteit (waarde boven elk punt).

De evolutie van de *arbeidsintensiteit* in de bedrijfstakken garages, klein- en groothandel wordt dus in hoge mate bepaald door de ontwikkeling in het intermediaire verbruik.

Hoofdstuk 2

Indirecte werkgelegenheid van de bedrijfstakken garages en klein- en groothandel

1. Indirecte werkgelegenheid: een inleiding

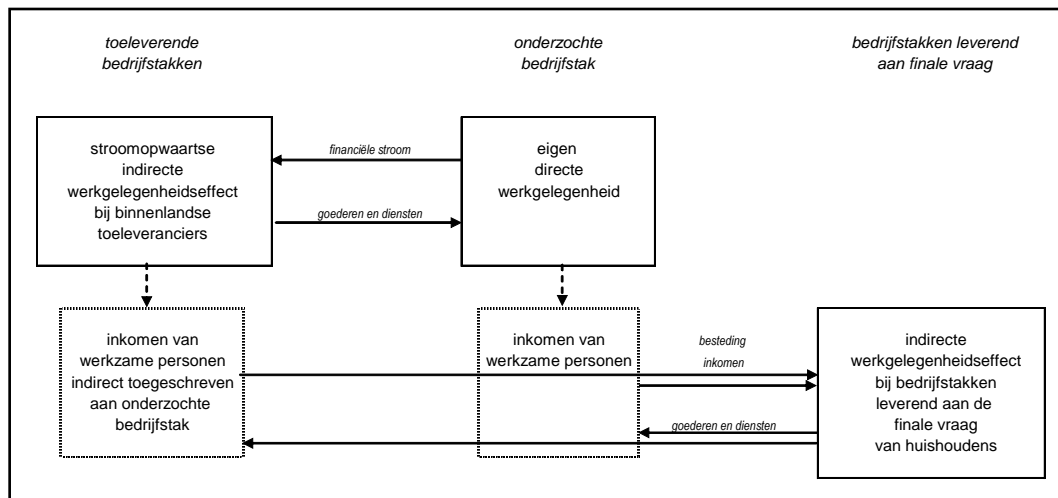
In dit rapport staat het *indirecte binnenlandse*⁹ *werkgelegenheidseffect van de bedrijfstakken garages, klein- en groothandel* centraal. De *directe werkgelegenheid* betreft de eigen werkgelegenheid. De *indirecte werkgelegenheid* betreft de werkgelegenheid bij andere Belgische bedrijfstakken afhankelijk van de economische activiteit van de onderzochte bedrijfstakken.

Twee vormen van *indirecte werkgelegenheid* worden onderscheiden:

- Aan de hand van de arbeidsintensiteit en de financiële stromen tussen bedrijfstakken gedocumenteerd in aanbod- en gebruikstabellen wordt de *indirecte werkgelegenheid van een bedrijfstak bij zijn toeleveranciers* geschat. Dit betreft de werkgelegenheid gecreëerd door bestellingen van de onderzochte bedrijfstak bij andere bedrijfstakken (aankoop van goederen en diensten). In dit werkgelegenheidseffect komt de vervlechting en netwerking tussen (Belgische) bedrijfstakken tot uiting. Hoe groter de aankopen van de onderzochte bedrijfstak bij andere Belgische bedrijfstakken, hoe groter dit stroomopwaartse indirecte werkgelegenheidseffect.
- Het *indirecte werkgelegenheidseffect via consumptieve bestedingen van inkomen verdiend door werkzame personen direct of indirect tewerkgesteld in de onderzochte bedrijfstak* wordt aan de hand van bijkomende informatie berekend. 1/ Het inkomen verdiend in een bedrijfstak wordt 2/ door de werknemers en zelfstandigen van deze bedrijfstak gedeeltelijk geconsumeerd, wat 3/ leveringen door binnenlandse bedrijfstakken aan de finale vraag impliceert. Deze leveringen 4/ vertegenwoordigen een werkgelegenheidseffect dat indirect toegeschreven wordt aan het inkomen ontstaan in de onderzochte bedrijfstak. Ook hier geldt: hoe groter het inkomen verdiend in de onderzochte bedrijfstak, hoe groter het indirecte werkgelegenheidseffect via consumptieve bestedingen.

De som van de eigen werkgelegenheid en beide indirecte werkgelegenheidseffecten vormt het *totale (directe en indirecte) werkgelegenheidseffect van de bedrijfstakken garages en klein- en groothandel*. Dit cijfer geeft het *gehele Belgische werkgelegenheidseffect weer dat direct of indirect een band heeft met de onderzochte bedrijfstakken*.

⁹ Alle indirecte werkgelegenheidseffecten in dit rapport verwijzen steeds naar *binnenlandse* werkgelegenheid.



13. De som van directe en indirecte werkgelegenheidseffecten dient echter met de nodige voorzichtigheid geïnterpreteerd: in dergelijke analyse “wint” de onderzochte bedrijfstak werkgelegenheid bij andere bedrijfstakken, en “verliest” zelf geen werkgelegenheid aan andere bedrijfstakken. De mate waarin de eigen economische activiteit afhankelijk is van bestellingen door andere bedrijfstakken komt bijvoorbeeld niet tot uiting.

Om die reden wordt een tweede synthesescijfer berekend: de som van 1/ de *eigen werkgelegenheid niet afhankelijk van bestellingen door andere bedrijfstakken* en 2/ *het eerste niveau van indirecte werkgelegenheid bij toeleverende bedrijfstakken*.

In de figuur op de volgende pagina gaat het om de werkgelegenheidseffecten {1} + {2} + {4}.

Dit resultaat vormt *het gecumuleerde (directe en indirecte) werkgelegenheidseffect*¹⁰. Het betreft het werkgelegenheidseffect ontstaan door de economische activiteit van de onderzochte bedrijfstak, ook al gaat het niet alleen om werkgelegenheid actief in de bedrijfstakken garages en klein- en groothandel.

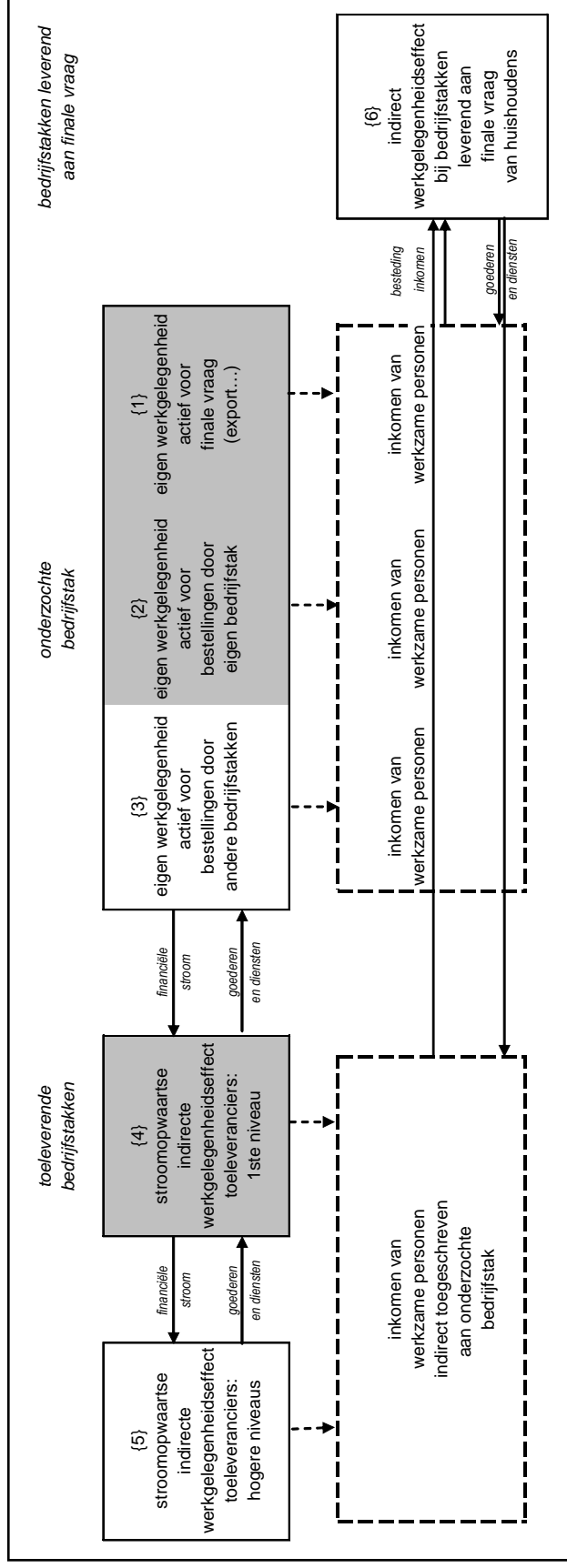
De som van gecumuleerde werkgelegenheidseffecten van alle Belgische bedrijfstakken levert een identiek eindtotaal op als de som van de directe werkgelegenheid per bedrijfstak, aangezien dubbeltellingen tussen directe en indirecte werkgelegenheid uitgesloten zijn.

14. Zie Eysackers (2005a) voor de berekeningswijze.

Alle berekeningen zijn gebaseerd op de *Belgische Nationale Rekeningen*. Dit impliceert dat alle resultaten zich bevinden op *Belgisch niveau*. Het is niet mogelijk om gelijkaardige analyses op gewestelijk niveau of op subbedrijfstakniveau uit te voeren.

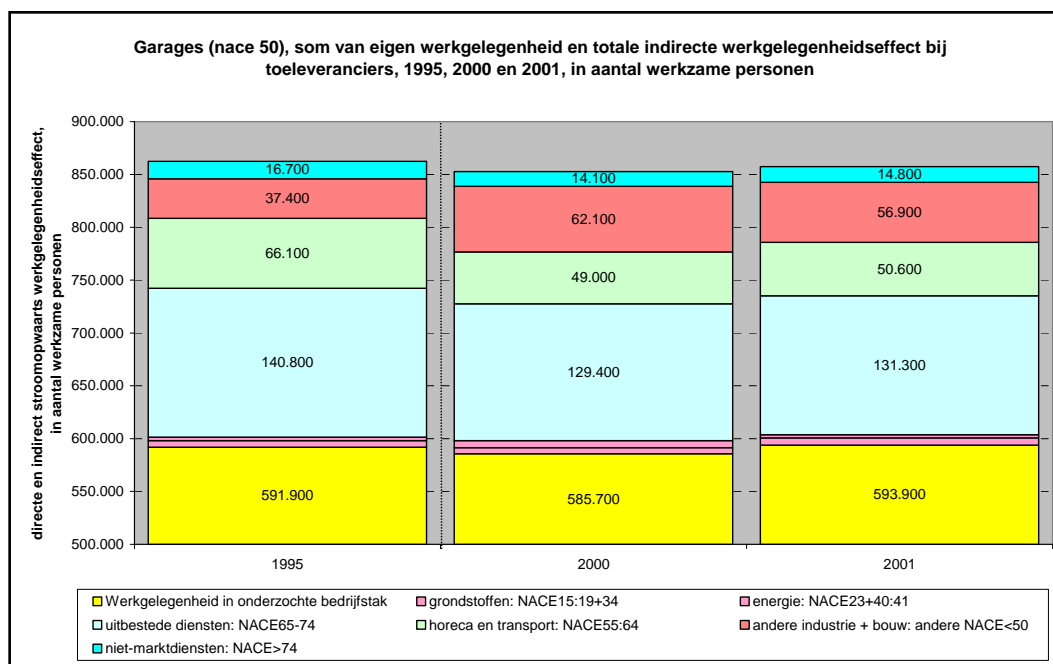
¹⁰ Zie ook Cornille & Robert (2005).

Overzicht¹¹ van de directe ({1}, {2} en {3}) en indirecte ({4}, {5} en {6}) werkgelegenheidseffecten. Het gecumuleerde (directe en indirecte) werkgelegenheidseffect wordt gevormd door de onderdelen {1}, {2} en {4}.



¹¹ Het 2^{de} niveau betreft toeleveranciers van toeleveranciers aan de bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, het 3^{de} niveau toeleveranciers van toeleveranciers aan de bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, enzovoort.

Figuur 6: Handelsbedrijfstakken, 1995, 2000 en 2001, eigen werkgelegenheid en alle niveaus van indirecte werkgelegenheid bij toeleveranciers, opgedeeld naar oorsprong van de toelevering, in aantal werkzame personen



2. Indirect werkgelegenheidseffect bij binnenlandse toeleveranciers

15. Figuur 6 verduidelijkt het *gehele indirecte werkgelegenheidseffect bij toeleveranciers* (alle niveaus van toelevering, dus de som van {4} en {5} in de figuur op de vorige pagina)¹². De toeleverende bedrijfstakken zijn in deze en volgende figuren in enkele samenhangende groepen ingedeeld waarvan onderaan enkel de afkorting weergegeven wordt. De samenstelling van elke groep bevindt zich in de verklarende tabel op pagina 23.

16. Het *stroomopwaartse werkgelegenheidseffect* daalt van 271.000 (1995) naar 264.000 (2001) indirect werkzame personen.

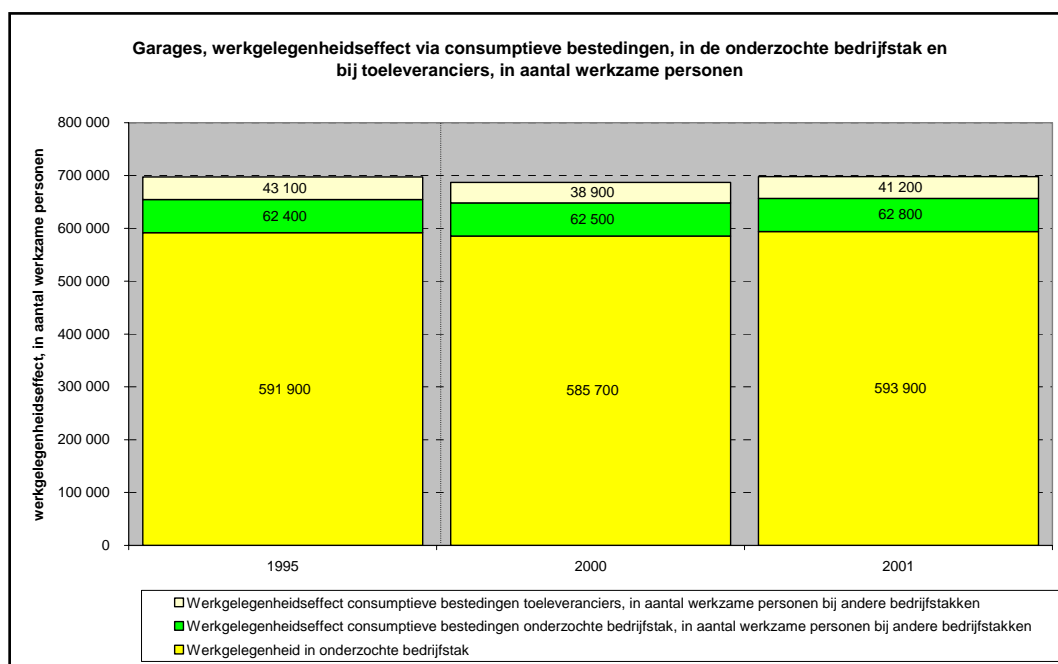
Een dubbele beweging is in deze evolutie terug te vinden:

- Tussen 1995 en 2000 daalt de indirecte werkgelegenheid bij de zakelijke dienstverlening (boekhouding, interim-arbeid...) en transportbedrijven;

¹² Detailgegevens bevinden zich in Tabel 4 (eerste niveau van toelevering) en Tabel 5 (alle niveaus van toelevering) in bijlage. In deze en sommige volgende figuren is het minimum (x-as) niet gelijk aan 0 om de figuur niet te onleesbaar te maken.

- Tegelijkertijd neemt de werkgelegenheid bij de industriële leveranciers toe; dit laatste wijst erop dat de belangrijke outputstijging ten gevolge van de gunstige conjunctuur voornamelijk gerealiseerd wordt met binnenlandse producten;
- In 2001 vertoont de conjunctuur heel wat minder gunstige vooruitzichten, wat zich eveneens in de cijfers laat voelen.

Figuur 7: Bedrijfstakingen garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, eigen werkgelegenheid en indirect werkgelegenheidseffect via consumptieve bestedingen, in aantal werkzame personen actief bij andere bedrijfstakingen



3. Indirect werkgelegenheidseffect via consumptieve bestedingen van inkomen verdiend of ontstaan in de onderzochte bedrijfstaking

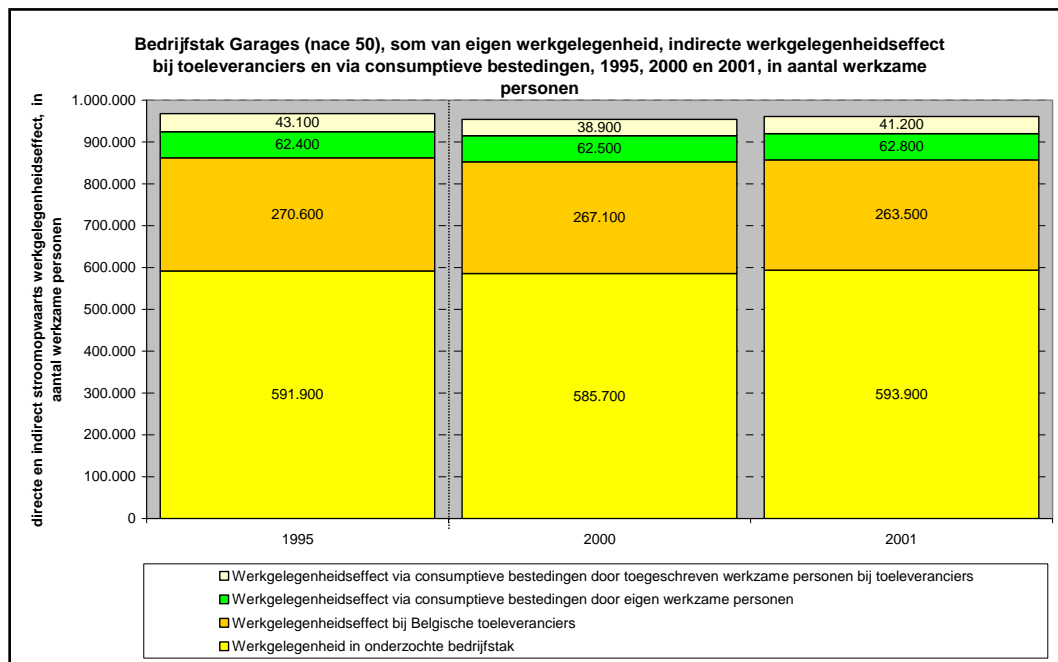
17. Het *indirecte werkgelegenheidseffect via consumptieve bestedingen* vertaalt het inkomen (direct of indirect) verdiend in de bedrijfstakingen garages, klein- en groothandel in werkgelegenheidstermen. Het betreft opnieuw enkel *personen werkzaam bij andere bedrijfstakingen*. Figuur 7 geeft de belangrijkste resultaten¹³.

¹³ De berekening is samengevat in Tabel 7 in bijlage.

18. Het indirecte werkgelegenheidseffect via consumptieve bestedingen van de bedrijfstakken garages, klein- en groothandel blijft in de onderzochte periode stabiel, rond een kleine 110.000 indirect werkzame personen.

Om dubbeltellingen te vermijden is de eigen werkgelegenheid actief voor de finale vraag van huishoudens uit het indirecte effect gefilterd. De indirecte werkgelegenheid wordt dus opnieuw enkel bij andere bedrijfstakken gevonden.

Figuur 8: Bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, eigen werkgelegenheid en indirect werkgelegenheidseffect bij toeleveranciers en via consumptieve bestedingen, in aantal werkzame personen

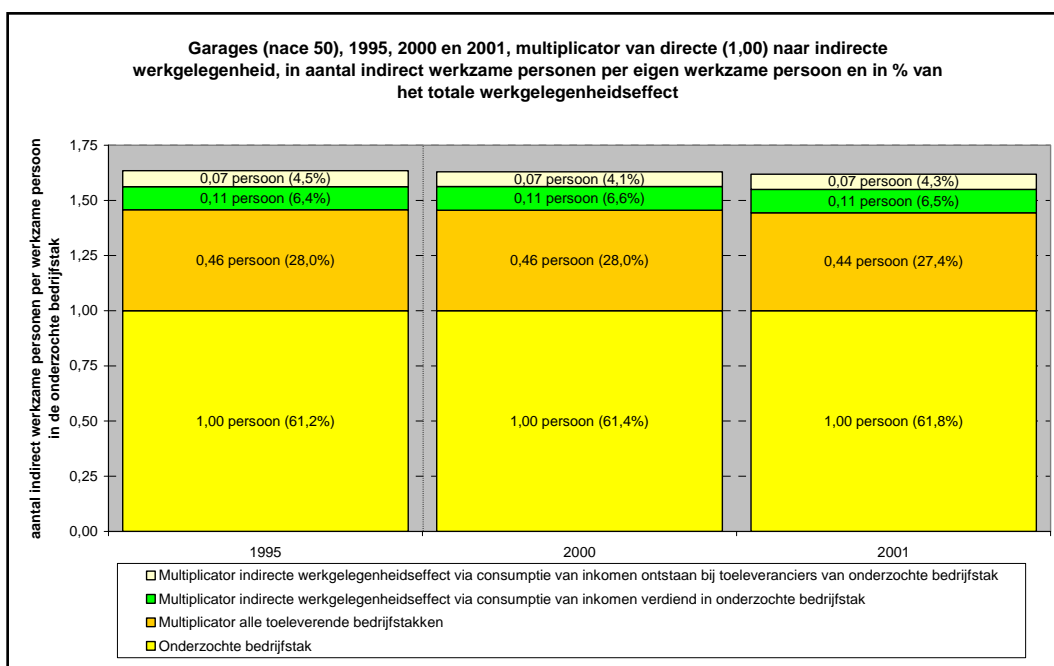


4. Totale (directe en indirecte) werkgelegenheidseffect

19. Het *totale werkgelegenheidseffect* van de bedrijfstakken garages, klein- en groothandel – de som van de eigen werkgelegenheid en beide indirecte werkgelegenheidseffecten uit de vorige paragrafen – evolueert tussen 1995 en 2001 van 968.000 naar 961.000 direct of indirect werkzame personen. Zie Figuur 8.

De hoger beschreven dubbele beweging doet zich zowel bij de directe als indirecte werkgelegenheid voor.

Figuur 9: Bedrijfstakingen garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, multiplier van directe (1,00) naar indirecte werkgelegenheid, in aantal indirect werkzame personen per direct werkzame persoon en in % van het jaarlijkse werkgelegenheidseffect



5. Multiplier van directe naar indirecte werkgelegenheid

20. De multiplier van directe naar indirecte werkgelegenheid geeft de verhouding tussen directe en indirecte werkgelegenheid aan. Het wordt uitgedrukt in aantal indirect werkzame personen actief voor elke eigen direct werkzame persoon.

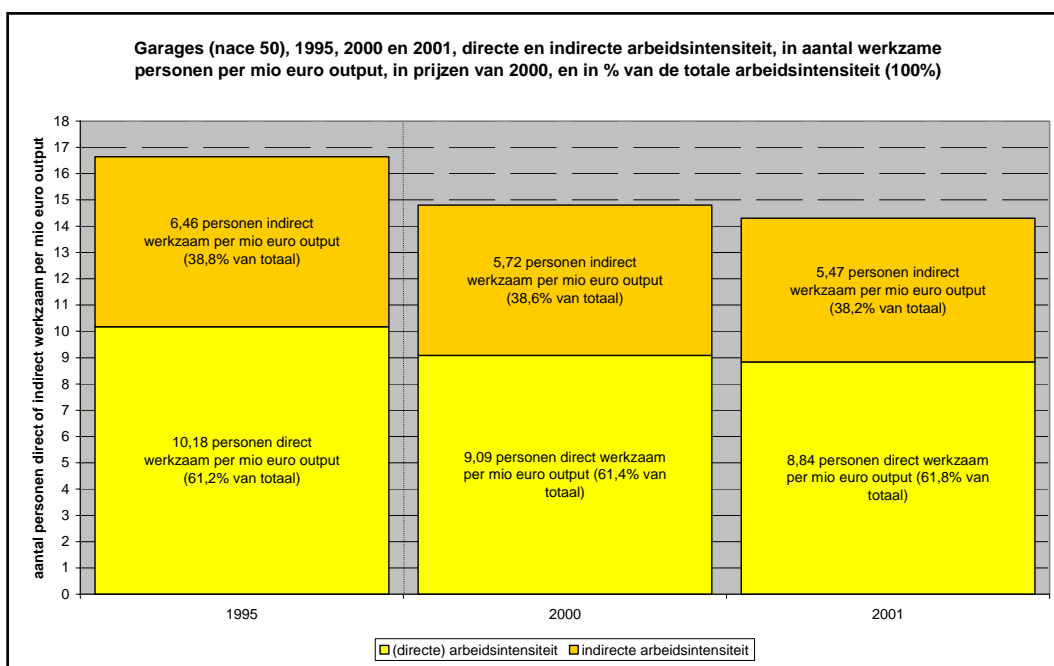
Figuur 9 geeft de multiplier voor de verschillende vormen van indirecte werkgelegenheid¹⁴.

21. Voor elke persoon actief in de bedrijfstakingen garages, klein- en groothandel zijn in 1995 in totaal 0,64 personen indirect werkzaam dankzij bestellingen en inkomen gegenereerd door of via de bedrijfstakingen garages en klein- en groothandel. In 2001 daalt deze variabele naar 1,62 indirect werkzame personen.

¹⁴ Detailgegevens bevinden zich in Tabel 9 in bijlage.

De onderzochte bedrijfstakken scoren in vergelijking met vooral industriële bedrijfstakken een eerder bescheiden resultaat. Uiteraard gaat het in absolute termen nog steeds om grote getallen.

Figuur 10: Bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, directe en indirecte arbeidsintensiteit, in aantal werkzame personen per mio euro output (prijzen van 2000) en in % van de totale arbeidsintensiteit



6. Directe en indirecte arbeidsintensiteit

22. Aan de hand van de berekende indirecte werkgelegenheid kan de *arbeidsintensiteit* van een bedrijfstak in meer brede zin geduid worden.

Met *directe arbeidsintensiteit* bedoelen we de arbeidsintensiteit van de bedrijfstakken garages, klein- en groothandel zoals besproken in hoofdstuk 1.4. Met *indirecte arbeidsintensiteit* bedoelen we de werkgelegenheid indirect ontstaan per miljoen euro output in de bedrijfstakken garages en klein- en groothandel.

Figuur 10 geeft de som van directe en indirecte arbeidsintensiteit tussen 1995 en 2001¹⁵.

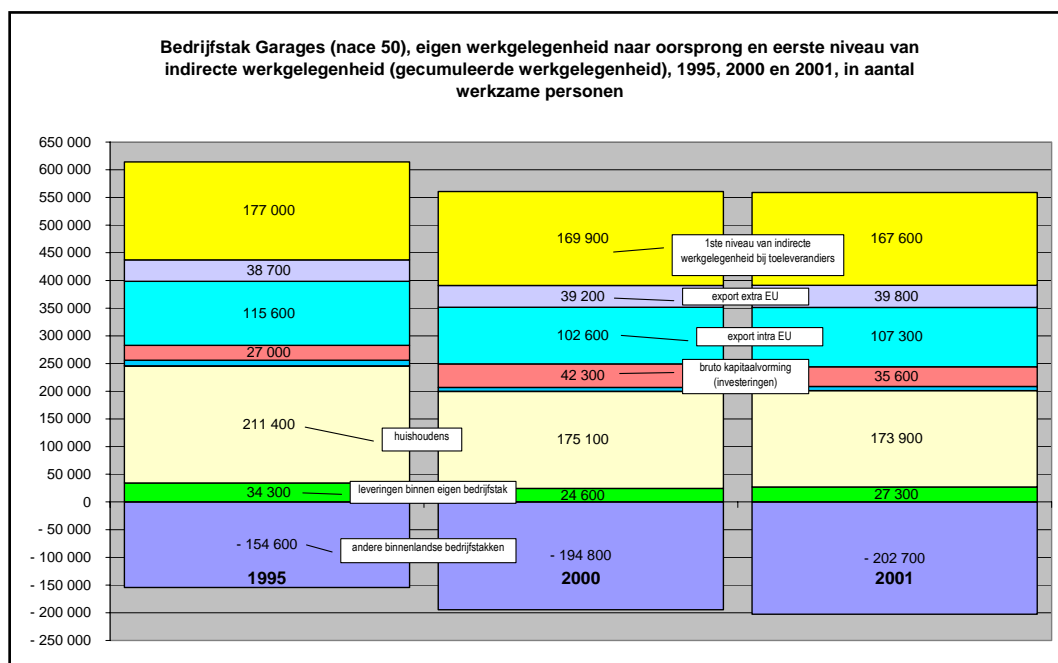
23. De *indirecte arbeidsintensiteit* daalt in de onderzochte periode duidelijk, van 6,5 personen (1995) naar 5,5 indirect werkzame personen (2001) per mio euro output gerealiseerd door de bedrijfstakken garages, klein- en groothandel (beide waarden in prijzen van 2000).

¹⁵ Zie Tabel 10 in bijlage voor de gedetailleerde gegevens.

Deze cijfers zijn enkel verklaarbaar door de hoger gesitueerde verklaring: 1/ de indirecte arbeidsintensiteit daalt sterk na 1995 wegens de sterke conjunctuur, en 2/ het stijgende intermediaire verbruik leidt na 2000 tot meer binnenlandse indirecte werkgelegenheid.

In totaal worden in 1995 ongeveer 16,6 personen direct of indirect tewerkgesteld per miljoen euro output van de bedrijfstakken garages en klein- en groothandel. In 2001 daalt deze som tot ongeveer 14,3 personen.

Figuur 11: Bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, gecumuleerde (directe en indirecte) werkgelegenheidseffect, in aantal werkzame personen en in % van de eigen werkgelegenheid



7. Gecumuleerd (direct en indirect) tewerkstellingseffect

24. De bedrijfstakken garages, klein- en groothandel leveren in de onderzochte periode ongeveer 26% (1995) tot 34% (2001) van haar output (afzetmarkt) aan andere Belgische bedrijfstakken. Het intermediaire verbruik binnen de eigen bedrijfstak is hierin niet opgenomen. Zie Figuur 3 op pagina 9.

Dit aandeel van de eigen werkgelegenheid kan als indirecte werkgelegenheid aan andere binnenlandse bedrijfstakken toegeschreven worden, aangezien dit werkgelegenheidseffect afhankelijk is van bestellingen door deze bedrijfstakken.



Het *gecumuleerde werkgelegenheidseffect* bestaat uit 1/ de eigen werkgelegenheid actief voor leveringen aan de finale vraag en het intermediaire verbruik binnen de eigen bedrijfstak en 2/ het eerste niveau van indirecte werkgelegenheid bij toeleveranciers. Zie de inleiding van dit hoofdstuk.

Figuur 11 geeft het gecumuleerde tewerkstellingseffect van de onderzochte bedrijfstakken garages, klein- en groothandel tussen 1995 en 2001 weer¹⁶.

25. Het *gecumuleerde werkgelegenheidseffect* van de handelsbedrijfstakken daalt van 614.000 (1995) naar 559.000 personen (2001).

Verschillende elementen spelen hierin een rol:

- De onderzochte bedrijfstakken zijn in 2001 een stuk meer afhankelijk van bestellingen door (vooral) industriële bedrijfstakken. Vooral het uitbesteden van logistieke taken door de industrie komt hierin tot uiting;
- Het aandeel van de huishoudens (finale vraag) gaat eveneens erop achteruit, wat sterk door de conjunctuur beïnvloed wordt;
- Het indirecte werkgelegenheidseffect bij toeleveranciers ontwikkelt zich licht negatief.

De werkgelegenheid in de bedrijfstakken garages, klein- en groothandel is vandaag dan ook meer afhankelijk van activiteit van andere binnenlandse bedrijfstakken dan in het verleden, en wordt daarmee meer dan in het verleden een industriële toeleverancier.

¹⁶ Detailgegevens bevinden zich in Tabel 8 in bijlage.

Hoofdstuk 3

Conclusie

26. Het *totale directe en indirecte werkgelegenheidseffect* van de bedrijfstakken garages, klein- en groothandel evolueert tussen 1995 en 2001 van 968.000 naar 961.000 werkzame personen.

Achter deze cijfers zit een dubbele beweging: 1/ de output van de onderzochte bedrijfstakken is duidelijk gevoelig voor de conjunctuur, wat voor werkgelegenheidscijfers minder het geval is; 2/ in het bijzonder de groothandel heeft haar relaties met industriële bedrijfstakken sterk uitgebouwd in de onderzochte periode.

De *arbeidsintensiteit (aantal werkzame personen per miljoen euro output)* van de bedrijfstakken garages, klein- en groothandel daalt tussen 1995 en 2001 sneller dan in de meeste andere bedrijfstakken.

Wordt ook de indirecte werkgelegenheid opgenomen dan vertegenwoordigt de som van directe en indirecte arbeidsintensiteit 16,6 werkzame personen in 1995 en 14,3 werkzame personen in 2001 per miljoen euro output van de bedrijfstakken garages en klein- en groothandel.

27. Het *gecumuleerde werkgelegenheidseffect* bestaat uit de eigen werkgelegenheid niet actief voor bestellingen door andere binnenlandse bedrijfstakken en het eerste niveau van indirecte werkgelegenheid bij toeleveranciers. Het betreft zowel werkgelegenheid in de eigen bedrijfstak als bij toeleverende bedrijfstakken, en geeft het “netto” werkgelegenheidseffect aan dat door de economische activiteit van de bedrijfstakken garages, klein- en groothandel tot stand komt.

Het *gecumuleerde werkgelegenheidseffect* van de bedrijfstakken garages, klein- en groothandel daalt van 614.000 (1995) naar 559.000 personen (2001).

Deze werkgelegenheid is meer afhankelijk van andere binnenlandse bedrijfstakken dan in het verleden. De onderzochte bedrijfstakken hebben vooral hun rol als industriële toeleverancier significant zien toenemen.

De traditionele taak van de handelsbedrijfstakken – goederen aankopen bij de producent en leveren aan de eindverbruiker – verschuift dus meer naar een rol in de logistieke ketting tussen bedrijfstakken.

Hoofdstuk 4

Bijlage A: gedetailleerde tabellen

28. De toeleverende bedrijfstakken worden in volgende categorieën samengevat.

Indeling van toeleverende bedrijfstakken

grondstoffen: NACE15:19+34	Voeding en dranken; tabak;textiel; confectie; leder; automobielinijverheid
energie: NACE23+40:41	Aardolieraffinaderijen; elektriciteit- en waterbedrijven
uitbestede diensten: NACE65:74	Banken en verzekeringen inclusief ondersteunende diensten; onroerend goed; O&O; software; overige zakelijke diensten inclusief interim-arbeid
horeca en transport: NACE55:64	Horeca, vervoer over water en luchtvaart, vervoersondersteunende diensten; post- en telecommunicatie
andere industrie + bouw: andere NACE<50	Andere industriële bedrijfstakken
niet-marktdiensten: NACE>74	Andere dienstenbedrijfstakken

Tabel 2 geeft de belangrijkste macro-economische kenmerken van de bedrijfstakken garages, klein- en groothandel uitgedrukt in *lopende prijzen*.

Tabel 2: Belangrijkste kenmerken van de Belgische bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995 tot 2003, in miljoen euro (lopende prijzen) en aantal werkzame personen (bron: Nationale Rekeningen¹⁷)

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
output	46.134,6	45.955,6	47.681,8	56.028,2	62.848,4	64.462,9	68.319,0	73.199,8	74.426,1
intermediair verbruik	23.640,5	23.449,6	24.413,2	32.050,6	37.698,4	38.216,8	40.767,9	43.792,0	44.022,6
intermediair verbruik binnenlands	16.777	0	0	0	0	25.919	28.520	0	0
intermediair verbruik buitenlands	6.863	0	0	0	0	12.298	12.248	0	0
bruto toegevoegde waarde	22.494,1	22.506,0	23.268,6	23.977,6	25.150,0	26.246,1	27.551,1	29.407,8	30.403,5
beloning van werknemers	12.289,9	12.379,2	12.643,6	13.194,8	13.875,9	14.419,0	15.452,7	16.591,6	17.229,9
netto exploitatieoverschot en gemengd inkomen van zelfstandigen	7.220,2	6.988,7	7.168,6	7.307,3	7.822,2	8.084,8	7.953,2	8.833,5	9.023,4
verbruik van vaste activa (afschrijvingen)	2.666,7	2.848,5	2.988,2	3.107,7	3.275,3	3.467,5	3.551,4	3.592,6	3.740,1
werkzame personen	591.938	584.222	578.802	577.198	578.196	585.669	593.925	595.748	602.200
werknemers	400.192	398.203	400.195	409.135	419.301	429.858	443.437	451.718	
zelfstandigen	191.746	186.019	178.607	168.063	158.895	155.811	150.488	144.030	

¹⁷ Gegevens gedownload van Belgostat in juli 2005. De gegevens voor 2003 zijn geschat volgens voorlopige methodes en kunnen nog (licht) wijzigen.

Tabel 3: Bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, overzicht van directe en indirecte werkgelegenheid, in aantal werkzame personen

	1995			2000			2001			
	aantal	% kolom	% rij	aantal	% kolom	% rij	aantal	% kolom	% rij	multipliator
Werkgelegenheid in onderzoek- te bedrijfstak	591.900	61,1%	100,0%	585.700	61,4%	99,0%	593.900	61,8%	100,3%	1,00
Werkgelegenheidseffect bij Belgische toeleveranciers	270.600	28,0%	100,0%	267.100	28,0%	98,7%	263.500	27,4%	97,4%	0,44
Werkgelegenheidseffect via consumptieve bestedingen door eigen werkzame personen	62.400	6,4%	100,0%	62.500	6,5%	100,2%	62.800	6,5%	100,6%	0,11
Werkgelegenheidseffect via consumptieve bestedingen door toegeschreven werkzame per- sonen bij toeleveranciers	43.100	4,5%	100,0%	38.900	4,1%	90,3%	41.200	4,3%	95,6%	0,07
Totaal indirecte werkgelegen- heid	376.100	38,9%	100,0%	368.500	38,6%	98,0%	367.500	38,2%	97,7%	0,62
Totaal directe en indirecte werkgelegenheid	968.000	100,0%	100,0%	954.200	100,0%	98,6%	961.400	100,0%	99,3%	1,62

Tabel 4: Bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, eigen werkgelegenheid en eerste niveau van indirect werkgelegenheidseffect bij toeleveranciers en via consumptieve bestedingen, in aantal werkzame personen

	1995	2000	2001
Werkgelegenheid in onderzochte bedrijfstak	591.900	585.700	593.900
Indirect werkgelegenheidseffect bij toeleveranciers			
grondstoffen: NACE15:19+34	3.400	3.500	4.300
energie: NACE23+40:41	2.000	3.900	1.900
uitbestede diensten: NACE65:74	97.700	86.500	87.100
horeca en transport: NACE55:64	50.700	31.500	32.200
andere industrie + bouw: andere NACE<50	14.500	36.900	34.000
niet-marktdiensten: NACE>74	8.800	7.700	8.100
Totaal	177.100	170.000	167.600
Indirect werkgelegenheidseffect via consumptieve bestedingen			
via consumptieve bestedingen bij toeleveranciers (alle niveaus)	25.000	23.900	25.100
via consumptieve bestedingen in onderzochte bedrijfstak (alle niveaus)	36.200	38.400	38.100
Totaal	61.200	62.300	63.200
Som van directe en 1ste niveau van indirecte werkgelegenheid	830.200	818.000	824.700

Het eerste niveau van indirect werkgelegenheidseffect bij toeleveranciers betreft de bedrijfstakken die direct aan de bedrijfstakken garages, klein- en groothandel leveren.

Bij het consumptie-effect betreft het bedrijfstakken die direct aan de finale vraag van huishoudens leveren. Zie Tabel 7 op pagina 29 voor de concrete berekening.

Tabel 5: Bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, som van directe en indirecte werkgelegenheidseffect (alle niveaus) bij toeleveranciers en via consumptieve bestedingen, in aantal werkzame personen

	1995	2000	2001
Werkgelegenheid in onderzochte bedrijfstak	591.900	585.700	593.900
Indirect werkgelegenheidseffect bij toeleveranciers			
grondstoffen: NACE15:19+34	6.300	5.700	6.700
energie: NACE23+40:41	3.300	6.800	3.200
uitbestede diensten: NACE65:74	140.800	129.400	131.300
horeca en transport: NACE55:64	66.100	49.000	50.600
andere industrie + bouw: andere NACE<50	37.400	62.100	56.900
niet-marktdiensten: NACE>74	16.700	14.100	14.800
Totaal	270.600	267.100	263.500
Indirect werkgelegenheidseffect via consumptieve bestedingen			
via consumptieve bestedingen bij toeleveranciers (alle niveaus)	43.100	38.900	41.200
via consumptieve bestedingen in onderzochte bedrijfstak (alle niveaus)	62.400	62.500	62.800
Totaal	105.500	101.400	104.000
Som van directe en alle niveaus van indirecte werkgelegenheid	968.000	954.200	961.400

Tabel 5 geeft het totale indirecte werkgelegenheidseffect, dus de som van het eerste en alle hogere niveaus van toelevering inclusief de leveringen aan de finale vraag van huishoudens.

Tabel 6: Bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, (directe) arbeidsintensiteit van de onderzochte bedrijfstak en van toeleverende bedrijfstakken naar aard van de toelevering, in aantal werkzame personen per miljoen euro output, output in prijzen van 2000

	1995	2000	2001
onderzochte bedrijfstak	10,18	9,09	8,84
grondstoffen: NACE15:19+34	4,80	3,86	3,45
energie: NACE23+40:41	2,56	3,08	1,63
uitbestede diensten: NACE65:74	10,03	8,12	7,52
horeca en transport: NACE55:64	8,00	7,33	7,11
andere industrie + bouw: andere NACE<50	6,45	6,24	6,02
niet-marktdiensten: NACE>74	13,28	12,32	12,40

De arbeidsintensiteit van een bedrijfstak geeft het aantal werkzame personen per miljoen euro output. De output is uitgedrukt in prijzen van 2000 om een correcte vergelijking mogelijk te maken.

Tabel 7: Bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, berekening van het werkgelegenheidseffect via consumptieve bestedingen, in euro (lopende prijzen en prijzen van 2000) en aantal werkzame personen

	1995	2000	2001	
consumptieve bestedingen S14, in mio €, in lopende prijzen	79.161 €	93.766 €	96.716 €	1
consumptieve bestedingen S14, in mio €, in prijzen van 2000	81.936 €	93.766 €	96.340 €	2
werkgelegenheidseffect door consumptieve bestedingen S14, eerste niveau, in werkzame personen	759.093	798.263	795.586	3
werkgelegenheidseffect door consumptieve bestedingen S14, 2 ^{de} en hogere niveaus, in werkzame personen	429.912	391.079	410.169	4
werkgelegenheidseffect door consumptieve bestedingen S14, alle niveaus, in werkzame personen	1.189.005	1.189.342	1.205.754	5
arbeidsintensiteit consumptieve bestedingen, in lopende prijzen	15,02	12,68	12,47	6
arbeidsintensiteit consumptieve bestedingen, in prijzen van 2000	14,51	12,68	12,52	7
aandeel inkomen ontstaan in onderzochte bedrijfstak / totale primaire inkomen S14	80,24%	81,52%	81,43%	8
aandeel netto beschikbaar inkomen / primair inkomen	80,37%	78,69%	78,71%	9
aandeel consumptieve uitgaven / totale uitgaven	62,90%	62,68%	61,56%	10
aandeel consumptieve uitgaven / primaire inkomen	40,56%	40,21%	39,46%	11
inkomen S14 (werknemers en zelfstandigen) ontstaan in onderzochte bedrijfstak, in mio €, in lopende prijzen	13.741 €	15.880 €	16.772 €	12
inkomen S14 afkomstig uit onderzochte bedrijfstak, in mio €, in prijzen van 2000	14.909 €	15.880 €	16.503 €	13
inkomen S14 afkomstig uit onderzochte bedrijfstak besteed aan consumptieve uitgaven, in mio €, in lopende prijzen	5.574 €	6.385 €	6.618 €	14
inkomen S14 afkomstig uit onderzochte bedrijfstak besteed aan consumptieve uitgaven, in mio €, in prijzen van 2000	6.048 €	6.385 €	6.511 €	15
werkgelegenheidseffect consumptieve bestedingen, in aantal werkzame personen	78.533	74.833	75.114	16
aandeel andere bedrijfstakken in werkgelegenheidseffect consumptieve bestedingen S14, in %	79,41%	83,55%	83,54%	17
werkgelegenheidseffect consumptieve bestedingen, in aantal werkzame personen bij andere bedrijfstakken	11.095	10.576	10.491	18

inkomen S14 (werknemers en zelfstandigen) ontstaan bij toeleveranciers van onderzochte bedrijfstak, in mio €, in lopende prijzen	9.496 €	9.869 €	11.022 €	19
inkomen S14 ontstaan bij toeleveranciers onderzochte bedrijfstak, in mio €, in prijzen van 2000	10.304 €	9.869 €	10.846 €	20
inkomen S14 ontstaan bij toeleveranciers onderzochte bedrijfstak besteed aan consumptieve uitgaven, in mio €, in lopende prijzen	3.852 €	3.968 €	4.349 €	21
inkomen S14 ontstaan bij toeleveranciers onderzochte bedrijfstak besteed aan consumptieve uitgaven, in mio €, in prijzen van 2000	4.180 €	3.968 €	4.279 €	22
werkgelegenheidseffect consumptieve bestedingen toeleveranciers, in aantal werkzame personen	54.275	46.509	49.364	23
aandeel andere bedrijfstakken in werkgelegenheidseffect consumptieve bestedingen S14, in %	79,41%	83,55%	83,54%	24
werkgelegenheidseffect consumptieve bestedingen toeleveranciers, in aantal werkzame personen bij andere bedrijfstakken	43.100	38.856	41.239	25
totaal inkomen S14 (werknemers en zelfstandigen) onderzochte bedrijfstak direct en indirect, in mio €, in lopende prijzen	23.237 €	25.749 €	27.795 €	26
totaal inkomen S14 onderzochte bedrijfstak direct en indirect, in mio €, in prijzen van 2000	25.213 €	25.749 €	27.349 €	27
totaal inkomen S14 direct en indirect besteed aan consumptieve uitgaven, in mio €, in lopende prijzen	9.426 €	10.353 €	10.967 €	28
totaal inkomen S14 direct en indirect besteed aan consumptieve uitgaven, in mio €, in prijzen van 2000	10.227 €	10.353 €	10.791 €	29
totaal werkgelegenheidseffect consumptieve bestedingen direct en indirect, in aantal werkzame personen	132.808	121.342	124.478	30
totaal werkgelegenheidseffect consumptieve bestedingen direct en indirect, in aantal werkzame personen bij andere bedrijfstakken	105.463	101.377	103.989	31

De berekening van het indirecte werkgelegenheidseffect via consumptieve bestedingen verloopt in verschillende stappen:

- Het indirecte werkgelegenheidseffect en de arbeidsintensiteit voor alle consumptieve bestedingen van huishoudens worden in rijen 1 tot 7 berekend.
- Rijen 8 tot 11 gaan na welk aandeel van het inkomen van huishoudens ontstaat in de onderzochte bedrijfstak aan consumptie besteedt wordt.
- Rijen 12 tot 18 berekenen het inkomen van huishoudens ontstaat in de onderzochte bedrijfstak en vertalen het aan de hand van de arbeidsintensiteit van de finale vraag van huishoudens in het indirecte werkgelegenheidseffect.
- De analoge bewerking voor de toeleveranciers wordt in rijen 19 tot 25 ontwikkeld. Het geheel wordt in rijen 26 tot 31 samengevat.

Tabel 8: Bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, totale (directe en indirecte) werkgelegenheidseffect en gecumuleerde werkgelegenheidseffect, in aantal werkzame personen

	1995	2000	2001
Werkgelegenheid in onderzochte bedrijfstak	591.900	585.700	593.900
Werkgelegenheidseffect bij Belgische toeleveranciers	270.600	267.100	263.500
Werkgelegenheidseffect via consumptieve bestedingen door eigen werkzame personen	62.400	62.500	62.800
Werkgelegenheidseffect via consumptieve bestedingen door toegeschreven werkzame personen bij toeleveranciers	43.100	38.900	41.200
Totaal direct en indirect werkgelegenheidseffect	968.000	954.200	961.400
Aandeel leveringen aan andere binnenlandse bedrijfstakken / output (afzetmarkt)	26,11%	33,27%	34,13%
Gecumuleerd werkgelegenheidseffect			
Eigen werkgelegenheidseffect actief voor finaal verbruik (export...)	403.100	366.200	363.900
Eigen werkgelegenheid actief voor bestellingen binnen eigen bedrijfstak	34.300	24.600	27.300
Eigen werkgelegenheid gerekend tot gecumuleerde werkgelegenheid	437.400	390.800	391.200
Indirect werkgelegenheidseffect bij toeleveranciers, niveau 1	177.000	169.900	167.600
Gecumuleerd (direct en indirect) werkgelegenheidseffect	614.400	560.800	558.900

Het gecumuleerde (directe en indirecte) werkgelegenheidseffect betreft het gedeelte van het totale werkgelegenheidseffect dat bij analyses van indirecte werkgelegenheid nooit aan andere bedrijfstakken wordt toegeschreven.

Tabel 9: Bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, multiplier direct naar indirect werkgelegenheidseffect opgesplitst naar aard van indirecte werkgelegenheid, in aantal indirecte werkzame personen per eigen (direct) werkzame persoon

	1995	2000	2001
Onderzochte bedrijfstak	1,00	1,00	1,00
grondstoffen: NACE15:19+34	0,01	0,01	0,01
energie: NACE23+40:41	0,01	0,01	0,01
uitbestede diensten: NACE65:74	0,24	0,22	0,22
horeca en transport: NACE55:64	0,11	0,08	0,09
andere industrie + bouw: andere NACE<50	0,06	0,11	0,10
niet-marktdiensten: NACE>74	0,03	0,02	0,02
Multiplier indirecte werkgelegenheid bij alle toeleverende bedrijfstakken	0,46	0,46	0,44
Multiplier indirecte werkgelegenheidseffect via consumptie van inkomen verdiend in onderzochte bedrijfstak	0,11	0,11	0,11
Multiplier indirecte werkgelegenheidseffect via consumptie van inkomen ontstaan bij toeleveranciers van onderzochte bedrijfstak	0,07	0,07	0,07
Multiplier indirecte werkgelegenheid via consumptieve bestedingen	0,18	0,17	0,18
Som: multiplier van direct naar (alle vormen van) indirect werkgelegenheidseffect	1,64	1,63	1,62

Tabel 10: Bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, directe en indirecte arbeidsintensiteit, in aantal werkzame personen per mio euro output

	1995		2000		2001	
	waarde	% kolom	waarde	% kolom	waarde	% kolom
(directe) arbeidsintensiteit	10,18	61,2%	9,09	61,4%	8,84	61,8%
indirecte arbeidsintensiteit	6,46	38,8%	5,72	38,6%	5,47	38,2%
som directe en indirecte arbeidsintensiteit	16,64	100,0%	14,80	100,0%	14,30	100,0%
		% rij		% rij		% rij
		100,0%		89,3%		86,8%
		100,0%		88,4%		84,6%
		100,0%		88,9%		86,0%

Tabel 11: Bedrijfstakingen garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, oorsprong van eigen werkgelegenheid, in aantal werkzame personen, en evolutie ten opzichte van 1995

Eigen werkgelegenheid actief voor....	Oorsprong van eigen werkgelegenheid op basis van leveringen door onderzochte bedrijfstak (afzetmarkt)			Oorsprong van eigen werkgelegenheid, in % ten opzichte van 1995		
	1995	2000	2001	1995	2000	2001
Leveringen binnen eigen bedrijfstak	34 300	24 600	27 300	100%	72%	80%
Leveringen aan andere binnenlandse bedrijfstakken	154 600	194 800	202 700	100%	126%	131%
Finale vraag: consumptie-uitgaven huishoudens	211 400	175 100	173 900	100%	83%	82%
Finale vraag: consumptie-uitgaven IZW's	100	200	200	100%	200%	200%
Finale vraag: consumptie-uitgaven overheid	10 200	7 000	7 200	100%	69%	71%
Bruto kapitaalvorming + voorraadwijzigingen	27 000	42 300	35 600	100%	157%	132%
Export intra EU (fob)	115 600	102 600	107 300	100%	89%	93%
Export extra EU (fob)	38 700	39 200	39 800	100%	101%	103%
Som eigen werkgelegenheid	591 900	585 700	593 900	100%	99%	100%

De eigen werkgelegenheid wordt in Tabel 11 opgesplitst op basis van de leveringen van de onderzochte bedrijfstakken (afzetmarkt). In 1995 zijn dus 154.600 personen in de bedrijfstakken garages en klein- en groothandel actief voor leveringen aan andere bedrijfstakken.

In Tabel 12 op de volgende pagina's worden de werkgelegenheidseffecten van de stroomopwaartse (bestellingen bij toeleveranciers) en stroomafwaartse leveringen (afzetmarkt) aan andere bedrijfstakken in detail opgesplitst. Per jaar geeft de linkse kolom het indirecte werkgelegenheidseffect van bestellingen door de onderzochte bedrijfstakken bij haar binnenlandse toeleveranciers. In 1995 zijn in de landbouw (NACE 1) dus 1.400 personen afhankelijk van deze bestellingen.

De tweede kolom geeft aan in welke mate de eigen werkgelegenheid afhankelijk is van bestellingen door de respectieve bedrijfstak. In 1995 zijn in totaal 5.900 personen in de handelsbedrijfstakken afhankelijk van bestellingen door de bedrijfstak landbouw.

De derde kolom geeft het verschil tussen beide werkgelegenheidseffecten.

Tabel 12: Bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, 1^{ste} niveau van indirecte werkgelegenheid per toeleverende bedrijfstak (+) en eigen werkgelegenheid afhankelijk van leveringen aan andere bedrijfstakken (-), in aantal werkzame personen per bedrijfstak

Co de	INDUSTRIES (NACE)	1995			2000			2001		
		Aankopen onderzochte bedrijfstak = 1ste niveau van indirecte werkgelegenheid bij toeleveranciers (+)	Eigen werkgelegenheid actief voor bestellingen door andere bedrijfstakken (-)	Netto resultaat (+ en -)	Aankopen onderzochte bedrijfstak = 1ste niveau van indirecte werkgelegenheid bij toeleveranciers (+)	Eigen werkgelegenheid actief voor bestellingen door andere bedrijfstakken (-)	Netto resultaat (+ en -)	Aankopen onderzochte bedrijfstak = 1ste niveau van indirecte werkgelegenheid bij toeleveranciers (+)	Eigen werkgelegenheid actief voor bestellingen door andere bedrijfstakken (-)	Netto resultaat (+ en -)
01	Landbouw	1 400	- 5 900	- 4 500	4 600	- 6 000	- 1 400	4 400	- 5 900	- 1 500
02	Bosbouw									
05	Visserij	100	- 100			- 100	- 100		- 100	- 100
10	Mijnbouw: steenkool									
11	Mijnbouw: aardolie en gas									
12	Mijnbouw: uranium en thorium									
13	Mijnbouw:metaal									
14	Mijnbouw:andere		- 400	- 400	100	- 300	- 300		- 300	- 300
15	Voedingsmiddelen en dranken	1 300	- 13 700	- 12 400	900	- 17 300	- 16 400	1 000	- 18 200	- 17 300
16	Tabaksproducten		- 200	- 200	200	- 900	- 700	200	- 800	- 700
17	Textiel	700	- 4 800	- 4 100	1 300	- 4 900	- 3 700	1 000	- 4 700	- 3 700

18	Kleding	900	- 800	100	100	- 1 800	- 1 600	100	- 1 900	- 1 700
19	Leder	100	- 200	- 100	100	- 200	- 100	100	- 200	- 100
20	Houtindustrie	200	- 1 600	- 1 400	100	- 2 200	- 2 100	100	- 2 300	- 2 200
21	Papier	400	- 1 700	- 1 400	500	- 2 100	- 1 600	400	- 1 900	- 1 600
22	Uitgeverijen; reproductie van opgenomen	4 500	- 3 100	1 400	7 400	- 5 200	2 200	5 500	- 5 100	400
23	Raffinaderijen, nucleaire installaties	200	- 2 100	- 1 900	200	- 7 500	- 7 300	100	- 6 600	- 6 500
24	Chemie	1 500	- 9 900	- 8 400	1 100	- 15 800	- 14 700	1 000	- 15 600	- 14 600
25	Rubber en plastic	400	- 4 800	- 4 400	300	- 3 700	- 3 400	300	- 3 500	- 3 200
26	Overige niet-metaalhoudende minerale	400	- 4 000	- 3 600	3 100	- 4 600	- 1 500	3 100	- 4 800	- 1 700
27	Metalen in primaire vorm	100	- 5 200	- 5 100	300	- 7 000	- 6 700	300	- 6 900	- 6 600
28	Producten van metaal exclusief machines en	600	- 3 300	- 2 800	3 900	- 7 500	- 3 600	3 600	- 7 400	- 3 800
29	Machinebouw	700	- 4 100	- 3 400	400	- 4 600	- 4 200	400	- 4 500	- 4 000
30	Kantoomachines en computers					- 100	- 100		- 100	- 100
31	Elektrische machines en apparaten	200	- 1 500	- 1 300	200	- 2 100	- 2 000	200	- 2 000	- 1 900
32	Audio-, video- en telecommunicatieapparatuur	100	- 800	- 700	100	- 2 400	- 2 400	100	- 2 100	- 2 100
33	Medische, precisie- en optische instrumenten	200	- 400	- 200	100	- 1 000	- 900	100	- 1 000	- 900
34	Automobielen	300	- 12 000	- 11 700	1 000	- 12 700	- 11 700	1 900	- 14 100	- 12 200
35	Andere transportmiddelen		- 300	- 300		- 600	- 600		- 5 100	- 5 000
36	Meubelbouw; andere nijverheid	1 500	- 2 400	- 1 000	300	- 3 200	- 2 900	400		400
37	Recycling		- 700	- 600	100	- 1 200	- 1 200	100		100
40	Electriciteit, gas, stoom en warm water	1 300	- 3 600	- 2 300	3 200	- 2 900	300	1 500	- 3 700	- 2 200
41	Collectie, zuivering en distributie van water	500	- 200	300	500	- 200	300	300	- 200	100
45	Bouwnijverheid	2 300	- 10 600	- 8 400	14 400	- 24 900	- 10 600	14 000	- 25 400	- 11 400
50	Garaages	34 300	- 34 300		24 600	- 24 600		27 300	- 27 300	
51	Groothandel									
52	Kleinhandel									
55	Hotels en restaurants	9 100	- 4 000	5 200	7 800	- 4 000	3 800	7 700	- 4 000	3 600

60	Vervoer te land	17 200	- 11 800	5 500	9 800	- 4 900	4 900	10 200	- 5 700	4 500
61	Vervoer over water	800	- 2 700	- 1 900	300	- 1 200	- 900	200	- 1 300	- 1 100
62	Luchtvaart	1 900	- 2 200	- 300	700	- 3 200	- 2 500	600	- 3 000	- 2 400
63	Vervoersondersteunende activiteiten	7 700	- 6 700	900	3 600	- 4 900	- 1 300	4 000	- 5 500	- 1 500
64	Post en telecommunicatie	13 900	- 1 700	12 200	9 300	- 2 400	6 900	9 600	- 3 000	6 600
65	Financiële instellingen	1 000	- 1 300	- 300	1 200	- 900	300	1 100	- 1 100	100
66	Verzekeringswezen en pensioenfondsen	1 700	- 300	1 400	1 400	- 400	1 100	1 200	- 500	700
67	Ondersteunende activiteiten voor financiële	900	- 800	100	900	- 500	400	900	- 500	400
70	Ontroerend goed	900	- 1 700	- 800	1 400	- 1 500	- 100	1 500	- 1 700	- 200
71	Verhuur van machines en werktuigen	300	- 1 800	- 1 500	800	- 2 000	- 1 200	800	- 2 700	- 1 800
72	Activiteiten i.v.m. computers	1 300	- 1 400	- 200	4 300	- 3 400	800	5 100	- 3 900	1 200
73	Onderzoek en ontwikkeling		- 400	- 400	100	- 200	- 100	100	- 200	- 100
74	Andere zakelijke dienstverlening	91 500	- 7 400	84 100	76 500	- 9 300	67 200	76 300	- 10 700	65 600
75	Openbaar bestuur en defensie	1 600	- 2 200	- 500	1 800	- 2 700	- 900	2 300	- 3 200	- 900
80	Onderwijs	1 000	- 800	200	1 000	- 900	200	800	- 900	- 100
85	Gezondheidszorg en maatschappelijke	600	- 6 200	- 5 600	400	- 5 900	- 5 500	500	- 6 300	- 5 800
90	Afvalwater- en afvalverzameling	100	- 500	- 300	500	- 800	- 300	600	- 1 000	- 400
91	Verenigingen	4 300	- 600	3 700	2 400	- 500	1 900	2 400	- 500	1 900
92	Cultuur, sport en recreatie	400	- 600	- 200	700	- 1 100	- 400	600	- 1 200	- 500
93	Overige diensten	700	- 1 100	- 300	800	- 1 200	- 400	800	- 1 300	- 400
95	Particuliere huishoudens met werknemers									
	Som intermediair verbruik van / leveringen aan binnenlandse bedrijfstakken	211 300	- 188 900	22 400	194 500	- 219 400	- 24 900	195 000	- 230 000	- 35 000
	IMV / leveringen binnen eigen bedrijfstak	34 300	- 34 300		24 600	- 24 600		27 300	- 27 300	
	som binnenlands IMV / leveringen zonder eigen bedrijfstak	177 000	- 154 600	22 400	169 900	- 194 800	- 24 900	167 600	- 202 700	- 35 000

Hoofdstuk 5

Bijlage B: betekenis en interpretatie van indirecte werkgelegenheidscijfers

1. Bedrijfstakgebonden analyse

Het begrip *indirecte werkgelegenheid van een bedrijfstak impliceert dat werkgelegenheid van andere bedrijfstakken aan de onderzochte bedrijfstak wordt toegeschreven*. Uiteraard “verhuist” deze werkgelegenheid niet van de toeleverende naar aankopende bedrijfstak. Het kan ook niet de bedoeling zijn dat die indruk gewekt wordt.

Een analyse van indirecte werkgelegenheid veronderstelt steeds een *perspectief of startpunt: de analyse vertrekt van de onderzochte bedrijfstak en maakt de andere bedrijfstakken analytisch “ondergeschikt” aan deze bedrijfstak*.

Dit impliceert: een *uitspraak over indirecte werkgelegenheid is per definitie bedrijfstakgebonden*.

Het begrip *“gecumuleerde werkgelegenheidseffect”* maakt de som van indirecte werkgelegenheid van verschillende bedrijfstakken consistent binnen de totale nationale werkgelegenheid. Dit geldt niet voor de som van de eigen en indirecte werkgelegenheidseffecten.

2. Macro-economisch analysekader

De analyse van indirecte werkgelegenheid vertrekt van *macro-economische gegevens*. Het resultaat wordt dus niet “geteld” of geregistreerd zoals bij arbeidsmarktstatistieken. Dit impliceert dat resultaten niet zonder meer naar het micro-economische niveau (een bedrijf of een groep bedrijven) vertaald kunnen worden.

Een *bepaalde foutenmarge* in de eindresultaten mag niet uitgesloten worden. Het omzetten van financiële naar werkgelegenheidsgegevens gebeurt immers aan de hand van gemiddeldes per bedrijfstak.

Bijvoorbeeld: de gemiddelde arbeidsintensiteit van de chemie is niet per definitie gelijk aan de arbeidsintensiteit van chemische bedrijven leverend aan bijvoorbeeld de landbouw. Deze bedrijven kennen bijvoorbeeld een hogere dan gemiddelde arbeidsintensiteit. Dit verschil wordt niet geregistreerd in de Nationale Rekeningen, en dus ook niet opgenomen in de berekeningswijze van indirecte werkgelegenheid.

Deze afwijkingen spelen zowel in positieve als negatieve zin (ten opzichte van het gemiddelde), en heffen elkaar dan ook in hoge mate op. Dit impliceert wel dat het eindresultaat *niet* “mechanistisch” of in absolute zin mag geïnterpreteerd worden.

De cijfers over indirecte werkgelegenheid moeten dan ook “voor de komma” en niet “na de komma” gelezen worden, aangezien de *grootteorde* en niet het detail van belang is.

Indirecte werkgelegenheidscijfers in dit rapport worden dan ook afgerond tot op een 100-tal (dus: 2100 maar niet 2082 werkzame personen).

Aangenomen mag worden dat door deze afronding de mogelijke foutenmarge in hoge mate weggewerkt is.

3. Statische analyse

De analyse van indirecte werkgelegenheid is een *statische momentopname*, wat onvermijdelijk is in een analyse gebaseerd op *macro-economische gegevens*.

In wezen wordt een “foto” van de economische interactie tussen bedrijfstakken op een bepaald moment vertaald in werkgelegenheidstermen. De beperkingen van de “foto” zijn uiteraard ook de beperkingen van het afgeleide resultaat.

Met substitutie-effecten of andere dynamische elementen wordt per definitie geen rekening gehouden.

4. Geloofwaardigheid van cijfers over indirecte werkgelegenheid

We benadrukken tenslotte dat de *geloofwaardigheid van indirecte werkgelegenheidscijfers* in dit rapport en bij de berekeningswijze centraal staat.

Deze geloofwaardigheid wordt gegarandeerd door volgende elementen: 1/ er worden *geen ad hoc-basisgegevens* gehanteerd maar steeds cijfers uit de Nationale Rekeningen (dus consistent met de kerngegevens in de Belgische economie), 2/ de berekening gebeurt *niet “op maat” van deze of gene bedrijfstak* en wordt op een groot aantal bedrijfstakken toegepast, 3/ dubbel-tellingen worden ook voor de gehele Belgische economie vermeden via het begrip *gecumuleerde werkgelegenheidseffect*.

Tenslotte is een *correcte (en geen eenzijdige of ongenueanceerde) interpretatie* van de resultaten evident in elke macro-economische analyse.

Referentielijst

Avonds, Luc (2005) *Een vergelijkende analyse van de Input-Output tabellen van 1995 en 2000*. Brussel, Planbureau, working paper 4-05.

Coppens, François (2005) *Indirect effects. A formal definition and degrees of dependency as an alternative to technical coefficients*. Brussels, National Bank of Belgium, working paper 67, april 2005

Cornille, D.; Robert, B. (2005) *Sectorale interdependenties en kostenstructuur van de Belgische economie: een toepassing van de input-outputtabellen*. Brussel, Nationale Bank van België, Economisch Tijdschrift 2005-II (3 juni 2005)

Eysackers, Erwin (2005a) *Indirecte werkgelegenheid. Overzicht van de berekeningswijze en analysemogelijkheden*. Brussel, SERV / STV-Innovatie & Arbeid

Eysackers Erwin (2005b) *De indirecte werkgelegenheid van veertien Belgische bedrijfstakken: analysekader en eerste resultaten*. In: SERV (2005) *Sociaal-Economisch Rapport Vlaanderen 2005*, Gent, Academia Press

Instituut voor de Nationale Rekeningen (2004) *Input-output-tabellen van België voor 2000*. Brussel, Planbureau

Instituut voor de Nationale Rekeningen (2005a) *Nationale Rekeningen 2003*. Brussel, Nationale Bank van België.

Instituut voor de Nationale Rekeningen (2005b) *Aanbod- en gebruikstabellen 2000 en 2001*. Brussel, Nationale Bank van België.

Lijst met tabellen en figuren

Tabel 1: kenmerken van de bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995 tot 2003, in miljoen euro (in prijzen van 2000) en aantal werkzame personen (bron: Nationale Rekeningen).....	5
Tabel 2: Belangrijkste kenmerken van de Belgische bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995 tot 2003, in miljoen euro (lopende prijzen) en aantal werkzame personen (bron: Nationale Rekeningen)	24
Tabel 3: Bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, overzicht van directe en indirecte werkgelegenheid, in aantal werkzame personen	25
Tabel 4: Bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, eigen werkgelegenheid en eerste niveau van indirect werkgelegenheidseffect bij toeleveranciers en via consumptieve bestedingen, in aantal werkzame personen .	26
Tabel 5: Bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, som van directe en indirecte werkgelegenheidseffect (alle niveaus) bij toeleveranciers en via consumptieve bestedingen, in aantal werkzame personen	27
Tabel 6: Bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, (directe) arbeidsintensiteit van de onderzochte bedrijfstak en van toeleverende bedrijfstakken naar aard van de toelevering, in aantal werkzame personen per miljoen euro output, output in prijzen van 2000	28
Tabel 7: Bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, berekening van het werkgelegenheidseffect via consumptieve bestedingen, in euro (lopende prijzen en prijzen van 2000) en aantal werkzame personen	29
Tabel 8: Bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, totale (directe en indirecte) werkgelegenheidseffect en gecumuleerde werkgelegenheidseffect, in aantal werkzame personen.....	31
Tabel 9: Bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, multiplicator direct naar indirect werkgelegenheidseffect opgesplitst naar aard van indirecte werkgelegenheid, in aantal indirect werkzame personen per eigen (direct) werkzame persoon.....	32
Tabel 10: Bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, directe en indirecte arbeidsintensiteit, in aantal werkzame personen per mio euro output	32
Tabel 11: Bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, oorsprong van eigen werkgelegenheid, in aantal werkzame personen, en evolutie ten opzichte van 1995.....	33
Tabel 12: Bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, 1 ^{ste} niveau van indirecte werkgelegenheid per toeleverende bedrijfstak (+) en eigen	

werkgelegenheid afhankelijk van leveringen aan andere bedrijfstakken (-), in aantal werkzame personen per bedrijfstak	34
Figuur 1: Garages en klein- en groothandel, 1995 tot 2003, evolutie van de output, in miljoen euro in prijzen van 2000, en evolutie van de belangrijkste andere financiële kenmerken, in % van de jaarlijkse output	7
Figuur 2: Garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, componenten van het intermediaire verbruik, in miljoen euro (prijzen van 2000) en in % van het totale intermediaire verbruik (100%) (bron: eigen bewerking van de gebruikstabellen van binnenlandse oorsprong)	8
Figuur 3: Garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, leveringen aan binnenlandse bedrijfstakken en finale vraag inclusief uitvoer, in miljoen euro (prijzen van 2000) en in % van de totale output (100%)	9
Figuur 4: Arbeidsintensiteit van de garages, klein- en groothandel in vergelijking met het gemiddelde voor de industrie en de Belgische economie, 1995 tot 2003, aantal werkzame personen per mio euro output, in prijzen van 2000	10
Figuur 5: Garages en klein- en groothandel, 1995 tot 2003, arbeidsintensiteit, arbeidsproductiviteit en intermediair verbruik per werkzame persoon, in mio euro per werkzame persoon en aantal werkzame personen per mio euro output, in prijzen van 2000	11
Figuur 6: Handelsbedrijfstakken, 1995, 2000 en 2001, eigen werkgelegenheid en alle niveaus van indirecte werkgelegenheid bij toeleveranciers, opgedeeld naar oorsprong van de toelevering, in aantal werkzame personen	15
Figuur 7: Bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, eigen werkgelegenheid en indirect werkgelegenheidseffect via consumptieve bestedingen, in aantal werkzame personen actief bij andere bedrijfstakken	16
Figuur 8: Bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, eigen werkgelegenheid en indirect werkgelegenheidseffect bij toeleveranciers en via consumptieve bestedingen, in aantal werkzame personen	17
Figuur 9: Bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, multiplicator van directe (1,00) naar indirecte werkgelegenheid, in aantal indirect werkzame personen per direct werkzame persoon en in % van het jaarlijkse werkgelegenheidseffect	18
Figuur 10: Bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, directe en indirecte arbeidsintensiteit, in aantal werkzame personen per mio euro output (prijzen van 2000) en in % van de totale arbeidsintensiteit	19
Figuur 11: Bedrijfstakken garages en klein- en groothandel, 1995, 2000 en 2001, gecumuleerde (directe en indirecte) werkgelegenheidseffect, in aantal werkzame personen en in % van de eigen werkgelegenheid	20